

A 24 RE e RE/MAX Corporate gara per la vendita in co-agency degli immobili del Fondo Madison Imperiale gestito da Prelios SGR

Milano, 17 luglio 2018 - L'A.T.I. costituita da 24 Real Estate e RE/MAX Corporate si è aggiudicata, in co-Agency con Prelios Agency S.p.A. guidata dal dott. Antonio Chiatellino, la gara per la **vendita degli immobili di proprietà del Fondo Madison Imperiale gestito da Prelios SGR.**

Si tratta di immobili cielo/terra situati nel centro nord Italia e interamente locati a primaria società del settore telecomunicazioni.

L'attività di Service, in co-agency con Prelios Agency S.p.A. sarà affidata alla rete RE/MAX Italia che con oltre 3.000 agenti garantirà la copertura territoriale. L'operazione è stata coordinata dal direttore commerciale di 24 RE Alessandro Iuzzolino.

"24 Real Estate consolida la propria posizione sul mercato, rafforzando competenze ed esperienze nella gestione e nella vendita di immobili a reddito", dichiara soddisfatto Rino Moscariello, imprenditore a cui fa capo il Gruppo che nasce dall'incontro fra realtà imprenditoriali di successo in specifici settori legati al mondo finanziario e immobiliare di cui fa parte anche 24Finance Mediazione Creditizia, primaria società di mediazione creditizia che conta oltre 150 professionisti, operanti in tutta Italia, specializzati nella distribuzione di prodotti e servizi dei principali istituti di credito e società finanziarie.

"Questo è solamente l'inizio, siamo certi che la partnership siglata tra RE/MAX Corporate e 24 Real Estate produrrà interessanti sinergie e opportunità di business per entrambi le compagini societarie", aggiunge Riccardo Bernardi, artefice dell'accordo con il gruppo guidato da Rino Moscariello.

24 Real Estate è una realtà internazionale e dinamica, specializzata nel settore della consulenza "chiavi in mano" in investimenti immobiliari all'estero e in Italia, costituita da consulenti e professionisti con esperienza decennale nell'immobiliare e nella finanza. Nata nel 2008, è presente in punti strategici internazionali identificati come reali centri di business opportunity (Milano, Roma, Napoli, Londra, Parigi, Berlino e New York), fornendo un supporto "on site" e personalizzato a un target qualificato di investitori, nei settori residenziale, commerciale, retail, alberghiero ed industriale.

RE/MAX Corporate, divisione di RE/MAX Italia dedicata ai servizi immobiliari per istituzioni e grandi clienti, è operativa su tutto il territorio nazionale e **coordina l'attività degli oltre 3.000 consulenti immobiliari** del network RE/MAX Italia e **dirige tre business units**: la divisione Collection dedicata al segmento luxury; la divisione RE/MAX Commercial composta da circa 200 Practitioners certificati e specializzati nei segmenti terziario, commerciale e produttivo; la divisione D.A.S. (Distressed Asset Specialist) composta da oltre 300 consulenti immobiliari specializzati nella gestione attiva di Npl secured.

RE/MAX Corporate è unica nel panorama del real estate italiano per la sua capacità di **garantire reali sinergie di business a livello locale, nazionale e internazionale.** RE/MAX è il gruppo immobiliare numero uno al mondo ed è presente in 102 nazioni con più di 7.840 agenzie e circa 120.000 consulenti.

RIFERIMENTI

Ufficio stampa 24Real Estate

Andrea Petrella

Tel. 347-7724237

mail: andreapetrella1976@gmail.com

www.24re.it

Ufficio stampa RE/MAX Italia

Katia Cortellezzi

Tel.02-30301900 -345 8793308

mail: kcortellezzi@remax.it

www.remax.it