

## RE/MAX Italia: fatturato record nel 2017 Il gruppo immobiliare in franchising RE/MAX attira sempre più professionisti.

- ✓ **Nel 2017 il fatturato aggregato cresce del 21.3% rispetto al 2016 e del 74.98% rispetto al 2015**
- ✓ **Sono sempre di più i professionisti che scelgono il marchio RE/MAX: il numero di affiliati registra un incremento del 35.8% rispetto al 2016 e del 100% rispetto al 2015**
- ✓ **Nel 2017 in media ogni 33 minuti un agente immobiliare RE/MAX in Italia ha venduto un immobile**

RE/MAX Italia, il gruppo immobiliare in franchising guidato da **Dario Castiglia**, chiude il 2017 registrando ancora una volta **dati da record**, sia dal punto di vista **economico** che di **sviluppo della propria rete** sul territorio italiano.

Nel 2017 RE/MAX ha registrato un aumento pari al 21.3% del fatturato aggregato del Gruppo, superando i 50 milioni di euro (contro i 41.433.254 euro del 2016).

In aumento del **+21.1%** rispetto l'anno precedente anche il **numero di transazione** gestite dalla rete di professionisti affiliati a RE/MAX in Italia, per un volume di circa 2 miliardi di euro (1.974.738.501 euro). Gli **agenti immobiliari** affiliati a RE/MAX Italia hanno migliorato ulteriormente le loro performance, **vendendo un immobile ogni 33 minuti circa, 9 minuti in meno rispetto al 2016**.

Il settore del franchising immobiliare nel 2017 ha visto approssimativamente 400 agenzie immobiliari scegliere di affiliarsi ad un marchio in franchising. *(dati pubblicati nel report "Reti e aggregazioni immobiliare" a cura di Gerardo Paterna ed elaborato in base ai dati raccolti da Infoimprese e dai siti web dei network censiti)*

*"Questa rinnovata fiducia da parte di imprenditori verso il franchising immobiliare, unita al sistema che offriamo e che da sempre ci differenzia dagli altri player del settore, ci ha permesso quest'anno di siglare ben **132 nuovi contratti di franchising**. Il nostro Gruppo immobiliare continua così ad incrementare la sua presenza sul territorio italiano dove a fine dicembre abbiamo raggiunto, con grande soddisfazione, **386 insegne con un aumento del numero di agenzie pari al 19.14% rispetto allo scorso anno**." – dichiara Dario Castiglia, Presidente e Co-fondatore RE/MAX Italia - "L'aumento del numero di agenzie immobiliari affiliate a RE/MAX, sostenuto da una forte attività di reclutamento, spinta dalla sede centrale RE/MAX Italia e dai broker delle agenzie stesse, ha portato ad un **incremento del numero di consulenti affiliati del +35.8%**, facendoci raggiungere quota **2.750 affiliati al 31 dicembre 2017**".*

Per il 2018 il piano di sviluppo del network prevede la continuazione dell'attività di reclutamento di nuovi professionisti da inserire nelle agenzie immobiliari affiliate già operative sul territorio e in quelle che apriranno durante il corso dell'anno. L'obiettivo che si è posto RE/MAX Italia è quello di superare

la soglia dei 3.750 professionisti dell'immobiliare affiliati e per questo punta a reclutare oltre 1.000 talenti dell'immobiliare.

RE/MAX Italia chiude un 2017 in cui ha vissuto importanti cambiamenti, raggiungendo grandi traguardi e ottenendo importanti riconoscimenti. Tra questi come non citare l'acquisto del nuovo [RE/MAX Italia Building a Milano](#) dove lo staff di RE/MAX Italia si è trasferito, lasciando dopo 20 anni la storica sede di Agrate Brianza a cui è anche seguita un'attività di restyling grafica del marchio a livello mondiale.

Importanti riconoscimenti e premi hanno confermato l'apprezzamento da parte dei consumatori finali ed anche degli affiliati, broker e consulenti. Nel 2017 RE/MAX si è aggiudicata i premi **Asso del Franchising**, il **Real Estate Awards**, quale miglior Gruppo Immobiliare in Italia per la quarta volta, il **Premio AZ Franchising Awards**. RE/MAX inoltre è stata annoverata da **Superbrands** tra le aziende con una marcia in più ed inserita tra le **migliori 10 aziende in Italia da Great Place to Work®** e nella **top 20 nella classifica "Best Workplace for Women" di Great Place to Work®**.

A livello internazionale RE/MAX, LLC, si è posizionato al quinto posto tra le 500 società in franchising incluse nell'indagine **Entrepreneur Franchise 500®** di quest'anno. RE/MAX, quest'anno ha ottenuto il suo miglior posizionamento di sempre, seguendo a ruota McDonald's, 7-11 Inc., Dunkin' Donuts e The UPS Store. Per la quindicesima volta, in 19 anni, RE/MAX risulta essere il miglior franchising immobiliare secondo la classifica Franchise 500 del 2018.

RE/MAX Italia:

*Riconosciuta anche da Great Place to Work®, come una delle 10 migliori aziende in Italia in cui lavorare, RE/MAX è una impresa solida, dinamica e performante. Il personale, quello interno e quello che opera nelle agenzie immobiliari affiliate, lavora coeso e motivato.*

*Approdata in Italia nel 1996 sotto la guida di Dario Castiglia - Presidente e Co-Fondatore – RE/MAX si è conquistata fin da subito un posto di leadership tra i diversi player del settore Real Estate.*

*Oggi, RE/MAX conta in Italia una rete di oltre 380 agenzie affiliate e più di 2.750 consulenti immobiliari che gestiscono un portfolio di 29.000 immobili residenziali, commerciali e "collection" sul territorio nazionale.*

*Il Gruppo RE/MAX, punta sulla capillarità del suo Network a livello internazionale e sulla comprovata capacità di supportare intermediazioni in qualsiasi Paese e da qualsiasi Paese, grazie alla collaborazione proattiva tra agenzie e consulenti e all'utilizzo del sistema di Multiple Listing Service (MLS).*

*Nessuno al mondo vende più immobili dei consulenti immobiliari RE/MAX.*

*In Italia, nel 2017, i professionisti del Real Estate RE/MAX hanno venduto una casa ogni 33 minuti!*

**Ufficio stampa RE/MAX Italia**

Katia Cortellezzi

Tel. 02 3030 1900 – [ufficiostampa@remax.it](mailto:ufficiostampa@remax.it)

[www.remax.it](http://www.remax.it)